



e1 Business Solutions verbindet salesforce.com, SAP & MS SharePoint iBOLT zur Software-Integration bei der AVL List GmbH



"Die Verbindung von salesforce.com mit SAP und Microsoft SharePoint haben wir sehr einfach mit iBOLT realisiert."

Christian Kaimel,

e1 Business Solutions.



AVL:

Hauptsitz: **Graz, Österreich**

Beschäftigte: **ca. 4300**

Branche: **Antriebs- & Testsysteme**

Spezialisierung:

Entwicklung Antriebssysteme

Motorenmesstechnik u. Testsysteme

Advanced Simulation Technologies

Umsatz (2009): **590 Mio. Euro**

Plattformen im Einsatz: **iBOLT für**

Salesforce.com, SAP und Oracle

Kunde

AVL ist das weltweit größte private und unabhängige Unternehmen für die Entwicklung von Antriebssystemen mit Verbrennungsmotoren und Mess- und Prüftechnik. AVL ist in folgenden Unternehmensbereichen tätig:

Entwicklung von Antriebssystemen: AVL entwickelt und verbessert alle Arten von Antriebssystemen als kompetenter Partner der Motoren- und Fahrzeugindustrie.

Simulation: Die für die Entwicklungsarbeiten notwendigen Simulationsmethoden werden ebenfalls von AVL entwickelt und vermarktet. Im Jahr 2009 beschäftigte das Hochtechnologieunternehmen AVL weltweit 4.300 Mitarbeiter bei einem Umsatz von 590 Millionen Euro.

Partner

Die e1 Business Solutions ist ein Spin-Off der AVL List GmbH. In dieser hochkomplexen Umgebung wurden bereits viele innovative Business-Lösungen implementiert.

Die Kernbereiche von e1 Business Solutions sind Enterprise Project Management, Web Services auf Basis von SharePoint sowie Product Data Management. Zusätzlich zum Tool-Know-How versteht es e1, aus Prozess-Sicht die Systeme intelligent miteinander zu verknüpfen. Damit können zusätzliche Synergieeffekte und deutliche Effizienzsteigerungen erzielt werden – prozess- und standortübergreifend.

Die e1 Business Solutions hat durch verschiedene Projekte sich erhebliche Kompetenzen im Umfeld von salesforce.com, SAP und Microsoft SharePoint aufgebaut. Hierbei spielt insbesondere das Thema Integration von salesforce.com eine zentrale Rolle.

Projekt bei AVL List GmbH

Das Projekt bei der AVL List GmbH umfasste den Austausch von Opportunity Daten zwischen salesforce.com und einer Microsoft SharePoint Anwendung. Diese Daten werden bidirektional ausgetauscht. Die Durchgängigkeit der Opportunity über beide Systeme wird durch interne IDs sichergestellt. Innerhalb der SharePoint Anwendung werden dann produktbezogene Informationen eingegeben, die einen Produktforecast erlauben.

Vorteile

Durch den Austausch der Daten, können vorhandene Reportingstrukturen nun weiterverwendet werden. Zudem können Produktforecasts erstellt werden.

Beteiligte Systeme

- Salesforce.com
- Microsoft SharePoint Server
- MS SQL Datenbank Server
- iBOLT von Magic Software

Verwendete Technologien

Als Technologie zum Einsatz kam die iBOLT Integrationsplattform, mit der Special Edition für salesforce.com sowie die Verwendung eines am SharePoint gehosteten Webservices.

The screenshot displays the iBOLT system interface. The top section, 'FDB / proCalc Information', includes fields for 'proCalc / FDB #' (22571), 'Sync with FDB' (Yes), 'Sync with proCalc' (No), 'proCalc Probability', 'proCalc Tech-Center', 'proCalc Status', and 'proCalc Project End Date'. Below this is the 'System Information' section, showing 'Created By' (22.04.2010 13:34), 'Last Modified By' (System Admin, 09.09.2010 12:09), 'Opportunity #' (OPP_0017411), 'Opportunity Record Type' (Standard ITS [Change]), 'TEST Data' (checkbox), and 'Apply RASI logic' (checked). A 'Custom Links' section contains a link: 'Report: all contacts on the opportunity's account'. Below this are buttons for 'Edit', 'Delete', 'Clone', 'Sharing', 'CRM Help', and 'Delete Request'. The 'Revenue Categories (ITS Global)' section includes buttons for 'Add Revenue Category', 'Edit All', 'Choose Price Book', 'Sort', 'Default Schedules', 'Move Schedules', and 'Offer Upload'. A table below shows revenue categories with columns: Action, Revenue Category, Line Description, Rev. Cat. Value, Schedule, Created By, and Modified By. The first row is highlighted with a red box: 'PP', 'EMCON 401, ISAC, IBN', 'EUR 85.000,00', '✓', '22.04.2010 13:34', '09.09.2010 11:37'.

The screenshot displays the 'Portfolio' section of the iBOLT system. It features a table with columns: M E P S Item *, Product *, Local Content?, ATP per unit k EUR, ATP per unit k EUR, OI total k EUR, Cust to *, POC/Sales this yr (%)*, POC/Sales next yr (%)*, POC/Sales later (%), Nr. of units, CI per unit k EUR, and Graz supply (%). The first row is highlighted with a red box: 'PP', 'PP', '0.00', '0.00', '86.00', 'Inf', '0', '100', '0'.

Ein Screenshot der Lösung

e1 Business Solutions GmbH / Hans-List-Platz
1, A-8020 Graz /
Tel. +43 (0) 318 787-8787 / info@e1-
solutions.com /
www.e1-solutions.com

Über Magic Software Enterprises

Magic Software Enterprises (NASDAQ: MGIC) ist einer der führenden Anbieter von Werkzeugen für Software-Integration und Entwicklung. Magic Software ist in über 50 Ländern präsent und verfügt über ein weltweites Netzwerk von ISVs, Systemintegratoren, Value-added Resellern, Distributoren und OEM-Partnern. Die mehrfach ausgezeichneten, codefreien Lösungen erlauben Partnern und Kunden existierende Software zu nutzen, die Agilität zu steigern und sich auf ihr Kerngeschäft zu konzentrieren. Magic Softwares Technologie, die Produkt- und die Unternehmensstrategie wird von führenden Analysten gelobt. Magic Software unterhält Partnerschaften mit den führenden IT-Unternehmen, etwa SAP, salesforce.com, IBM und Oracle.