



## Das Magic Software Partnerprogramm

Wettbewerbsfähigkeit steigern, Time-to-Market beschleunigen,  
Profitabilität erhöhen

### Partner für den Erfolg

Das Magic Software Partnerprogramm ist konzipiert, um unseren Partnern ein umfassendes und wettbewerbsfähiges Angebot für eine Vielzahl von Geschäftschancen zu ermöglichen. Wir wollen Ihnen und Ihren Kunden helfen, die bestmögliche Lösung für ihre Bedürfnisse zu erhalten. Dafür bieten wir ihnen aus einer Hand Produkte und Lösungen von Magic Software, technischen Support, Beratung sowie Vertriebs- und Marketingunterstützung.

Zu unserem globalen Partnernetzwerk gehören Software-Anbieter und -Entwickler, Systemintegratoren, Distributoren und Reseller, Beratungspartner genauso wie OEM-Partner. Das Partnerprogramm nutzt die Fähigkeiten und die Erfahrungen all unserer Partner, um die Wettbewerbsfähigkeit zu steigern, den Time-to-Market zu beschleunigen und ihre Profitabilität zu erhöhen.



## Das Magic Software Partnerprogramm - 3 Stufen zum gemeinsamen Erfolg:

Business

Gold

Platin

### Warum Magic Software Partner werden?

Durch die Partnerschaft mit Magic Software erhalten Sie Zugang zu Know-how und Erfahrung aus 20 Jahren Erfolg auf dem Software-Markt. Unser Engagement für Ihren Erfolg demonstrieren wir durch wertsteigernde Zusatzangebote, wettbewerbsfähige Margen, Vertriebs- und Marketing-Unterstützung sowie ausgewiesene Channel-Spezialisten.

Warum mit Magic Software zusammenarbeiten? Hier sind nur ein paar gute Gründe:

#### Partnerschaft mit einem Branchenführer

Seien Sie dem Wettbewerb eine Nasenlänge voraus und maximieren Sie Ihre Performance durch die Partnerschaft mit einem globalen Technologieführer für Entwicklung, Einsatz, Betrieb und Integration von Software. Analysten bescheinigen die Stärken unseres technologischen Ansatzes, unserer Produkt-Roadmap und unserer Unternehmensstrategie. Nutzen Sie diese solide Reputation jetzt für Ihren Erfolg.

#### Nutzen Sie die Markenstärke und mehrfach ausgezeichneten Lösungen von Magic Software

Magic Software bietet eine einzigartige Methode, um Software zu entwickeln, zu implementieren und zu integrieren. Sie ermöglicht es Ihnen, auf alle Bedürfnisse Ihrer Kunden intuitiv und kosteneffizient zu antworten. Mit der Ausrichtung auf unsere mehrfach ausgezeichneten Lösungen differenzieren Sie sich von Ihren Wettbewerbern. Magic Softwares Lösungen erhöhen durch Modernisierung den Wert existierender Applikationen und verleihen ihnen neue Fähigkeiten, sie erhöhen die Agilität von Unternehmen und geben Ihren Kunden die Chance, sich auf die Prioritäten ihres Kerngeschäfts zu konzentrieren.

#### Hunderte Partner und Tausende Kunden – Sie sind in guter Gesellschaft

Magic Software hat Tausende Kunden mit erfolgreichen Installationen und Hunderte Partner weltweit. Und die Liste wächst. Durch den Zugang zu einem weltweiten Ökosystem aus branchenführender Software, Services und Partnern erhalten Sie alles, was Sie benötigen, um Magic Software Lösungen für jedes erdenkliche Business-Szenario erfolgreich zu konzipieren, zu verkaufen und zu implementieren.

#### Lassen Sie Ihr Geschäft wachsen – Maximieren Sie den ROI

Wir versprechen Ihnen, Ihr Unternehmen ganzheitlich zu unterstützen, um Ihnen ein optimales Wachstum zu ermöglichen. Nutzen Sie Magic Softwares komplette Palette an Werkzeugen und Hilfen für Marketing und Vertrieb, um Ressourcen für Ihren spezifischen Zielmarkt schnell auszubilden und einzusetzen. Wir machen alle Wege – oder besser Autobahnen – frei, dass Ihr Unternehmen rasant wächst.

## Ihre Vorteile als Magic Software Partner

#### Training und Fortbildung

- Produkt- und Verkaufstrainings
- Produkt- und Verkaufstrainings als Webinare
- Regelmäßige Newsletter
- Regelmäßige Produkt-Roadmap-Reviews

#### Gemeinsame Marketingaktionen

- Eintrag im Partnerverzeichnis
- Partner Referenz- und Ressourcen-Führer
- Webpräsenz über die Website von Magic Software
- Zugang zum Magic Software Partnerportal
- Nutzung der Magic Software Partnerlogos und -Markenzeichen

#### Gemeinsame Vertriebsaktivitäten

- Attraktive Rabatte und wettbewerbsfähige Margen
- Gemeinsame Kundenbesuche und -demos

#### Support-Vorteile

- Zugang zum Online-Support
- Zugang zur Online-Produktdokumentation

# Das Magic Software Partnerprogramm

Wettbewerbsfähigkeit steigern, Time-to-Market beschleunigen,  
Profitabilität erhöhen

## Gold und Platin Partner profitieren außerdem von den folgenden Vorteilen:

### Training und Ausbildung

- Zusätzliche kostenfreie Teilnahme an Kursen
- Höhere Rabatte für technische Fortbildung
- Kostenlose Vertriebsschulungen
- Kostenloses Lösungsdesign

### Gemeinsame Marketing-Aktivitäten

- Professionelle Kommunikations- und Marketing-Unterstützung
- Mitfinanzierung von Marketing-Aktivitäten (nur Platin-Partner)
- Hervorgehobene Präsenz auf der Website von Magic Software
- Hervorgehobene Präsenz im Lösungskatalog
- Leadgenerierung für den Partner

### Gemeinsame Verkaufsaktivitäten

- Persönliche Teilnahme an Channel-Manager-Meetings
- Ausstellungs- und Sponsoring-Möglichkeiten beim Magic Software Global Business Summit (nur für Platin-Partner)
- Bevorzugter Premium-Technologie- und Pre-Sales-Support

### Support-Vorteile

- Bevorzugter und erweiterter Zugang zum Online-Support
- Hotline für Technik und Pre-Sales-Support
- Zugang zu unserer technischen Wunschliste und Roadmap

## Die Partnerprogramm-Communities von Magic Software

Das Magic Software Partnerprogramm umfasst die folgenden Communities:

### Systemintegratoren (SIs)

Magic Software bietet Systemintegratoren die Werkzeuge, um offene IT-Architekturen zu entwickeln, die Plattformen, Daten und Applikationen integrieren. Sie wiederum bieten zur Magic-Technologie passende Services und Expertisen für gemeinsame globale und regionale Kunden.

### Unabhängige Software-Anbieter (ISV)

ISVs bieten Software an, die auf der Technologie von Magic Software basiert – entweder auf der Entwicklungsplattform oder auf der service-orientierten Integrationsuite.

### Value Added Reseller (VAR)

VARs sind eine effektive Ergänzung der Vertriebsmannschaft von Magic Software. Sie profitieren von den Vorteilen des speziellen Supports durch unsere Sales Account Manager. Sie können Magic Software Lösungen gemeinsam mit weiteren Services und Produkten anbieten, um Mehrwertlösungen für spezifische IT-Bedürfnisse zu liefern.

### Value Added Distributoren (VAD)

VADs sind autorisierte Vertreter, die Magic Software repräsentieren. Sie verkaufen und unterstützen das gesamte Produkt- und Service-Portfolio von Magic Software. Ihre Kunden sind System-Integratoren, ISVs, VARs und OEMs innerhalb ihres Vertriebsgebiets. Sie können Magic Software Lösungen gemeinsam mit weiteren Services und Produkten anbieten, um Mehrwertlösungen für spezifische IT-Bedürfnisse zu liefern.

### Beratungspartner

Magic Software kooperiert mit Beratungspartnern, um Beratung, Implementierung und Integrationservices für seine Lösungen anbieten zu können. Die Beratungspartner bieten ihren Kunden ihr spezifisches Branchen- und Technologie-Know-how und sind typischerweise mit strategischen, komplexen und unternehmensweiten Software-Projekten befasst. Beratungspartner vertreiben das gesamte Produktportfolio von Magic Software.

### Original Equipment Manufacturers (OEMs)

OEMs sind Software-Anbieter, die Magic-Software-Lösungen als „Embedded Technologie“ für die Entwicklung ihrer eigenen geschäftskritischen Anwendungen nutzen. Durch den Einsatz der Magic-Software-Technologie erreichen sie eine höhere Marktdurchdringung und sind in der Lage, komplettere oder differenzierendere Lösungen zu niedrigeren Kosten und mit einem schnelleren Time-to-Market anzubieten.

## Wie kann ich Magic-Software-Partner werden?

Rufen Sie uns einfach an unter +49 89 96273-0 und fragen Sie nach Ihrem Partner Manager oder schicken Sie eine Mail an [info@germany@magicsoftware.com](mailto:info@germany@magicsoftware.com).

Ergänzende Informationen erhalten Sie bei Ihrem Channel-Partner-Spezialisten bei Magic Software oder auf unserer Website unter <http://www.magicsoftware.com> (Partner/Become a Partner)



## Das Wertversprechen von Magic Software

- 20 Jahre Erfahrung in der Entwicklung und Deployment von Anwendungen
- Tausende von Installationen bei Kunden weltweit
- Nachweisbare Channel-Partner Erfolge
- Von führenden Analysten geschätzte Strategie
- Mit Preisen ausgezeichnete Technologie
- Fokussierung auf Geschäftsprozessoptimierung mit einem codefreien Ansatz
- Globale Präsenz in über 50 Ländern

Magic Software Enterprises (NASDAQ: MGIC) ist ein führender Anbieter von Applikationsplattformen, Entwicklungswerkzeugen und Geschäftsprozess-Integrationslösungen.

Mit über 20 Jahren Erfahrung ermöglicht unsere mehrfach ausgezeichnete Technologie Unternehmen, ihre existierenden ITLösungen zu nutzen, ihre Agilität zu steigern und sich auf ihre unternehmerischen Kernaufgaben zu konzentrieren. Mit Applikationen, die auf Magic-Software-Lösungen basieren, arbeiten tausende Kunden weltweit. Wir verfügen über ein globales Netzwerk von ISV's, System-Integratoren, VARs, Resellern, OEMPartnern und Beratern. Unser technischer Ansatz, die Produkt-Roadmap und die Unternehmensstrategie überzeugen die führenden Analysten.

Magic Software unterhält eigene Büros in zehn Ländern und ist präsent in über 50. Zudem ist Magic Software Partner von führenden IT-Firmen wie SAP AG, Salesforce.com, IBM oder Oracle.

[www.magicsoftware.com](http://www.magicsoftware.com)

## Die Niederlassungen von Magic Software

### North and Latin America

Magic Software Enterprises Inc.  
Tel: +1 949 250 1718

### Corporate Headquarters

Magic Software Enterprises Ltd.  
Tel: +972 3 538 9292

### UK

Magic Software Enterprises UK  
Tel: +44 1 344 667000

### Germany

Magic Software Enterprises Germany  
Tel: +49 89 962 730

### Benelux

Magic Software Enterprises Netherlands  
Tel: +31 30 65 66 266

### France

Magic Software Enterprises France  
Tel: +33 1 49 10 58 58

### Hungary

Magic Software Enterprises (Onyx)  
Hungary Ltd.  
Tel: +36 1 216 9910

### Israel

Magic Software Enterprises Israel  
Tel: +972 3 538 9233

### Japan

Magic Software Japan K.K.  
Tel: +81 3 5365 1600

### Asia acific - Thailand

Magic Software Enterprises  
Asia Pacific  
Tel: +66 2 911 9988

### India

Magic Software Enterprises India Pvt. Ltd.  
Tel: +91 9886 455 398

**SAP<sup>®</sup> Certified**  
Integration with SAP Applications



**SAP<sup>®</sup> Certified**  
Integration with SAP NetWeaver<sup>®</sup>

**SAP Innovation  
2005 Award**

**SAP Quality  
2006 Award**

**SAP Leadership in Innovation  
2007 Global Award**

**salesforce.com**  
AppExchange Partner



Ready for  
**IBM SOA**  
Specialty



**IBM Server  
Proven**

Certified for  
**IBM Lotus**  
e-business software

**ORACLE PARTNER**

Do it Once. Do it Right.  
**MAGIC**  
SOFTWARE

Für die in dieser Broschüre enthaltenen Informationen gibt Magic Software keine Mängelgewähr und keine Garantien jedweder Art. Unter keinen Umständen haftet Magic Software für Gewinnausfälle, gleichgültig ob diese Schäden auf Verträge, fahrlässige Handlungen oder sonstige Gründe zurückzuführen sind. Magic Software darf jederzeit ohne besondere Mitteilung Änderungen an dieser Broschüre sowie der Produktinformationen und Preise vornehmen und ist nicht dazu verpflichtet, die in dieser Broschüre enthaltenen Materialien zu aktualisieren. © 2009 Magic Software Enterprises Ltd. Q1/2009